

Études de cas des clients

MANSER TRUCKING LTD.

9 UNITÉS MOTRICE

LETHBRIDGE, ALBERTA

Depuis octobre 2006, Garren Manser a financé six contrats au moyen du programme Markel SIMPlus. Au cours de cette période, il a tissé des relations étroites avec son représentant Markel SIMPlus, au point de lui parler régulièrement.

En avril 2008, Garren mettait son équipement à niveau et communiquait avec son représentant dans le but de financer un véhicule en particulier. Il s'agissait là d'une initiative importante, puisque Garren en faisait l'acquisition en Utah. Contrairement à la plupart des sociétés de financement, Markel facilite, par le truchement de son programme Markel SIMPlus, la conclusion de contrats transfrontaliers.

La demande de Garren a fait l'objet d'une transmission et d'une approbation le jour même. Au total, le contrat s'est conclu en une semaine. Bien que le taux de financement offert était comparable à celui de la concurrence, Garren était convaincu que le représentant Markel SIMPlus veillerait à mener l'affaire à bon port, peu importe la complexité des circonstances.

Le fournisseur du camion a accepté, par le truchement du programme Markel SIMPlus, de recevoir le paiement du véhicule après sa livraison au Canada.

Le fournisseur du camion a accepté, par le truchement du programme Markel SIMPlus, de recevoir le paiement du véhicule après sa livraison au Canada. Il s'agissait d'une condition nécessaire à la conclusion de l'affaire, puisque le paiement intégral ne devait faire l'objet d'un versement qu'au moment où Garren prendrait possession du véhicule.

Le programme Markel SIMPlus a donc facilité la conclusion rapide et efficace du contrat transfrontalier, si bien que Garren n'était pas obligé de payer avant de recevoir le véhicule dont il avait fait l'achat.

